

**TMD partners vykdomų konsultacinių projektų tikslas** - sukurti ir įdiegti naujus efektyvius kompanijos valdymo sprendimus.

**Procesas:**

- Situacijos analizė, problemų identifikavimas;
- Sprendimų generavimas ir jų aptarimas;
- Sprendimų įdiegimas;
- Pokyčio įvertinimas ir aptarimas.

**Nauda klientui:**

- Objektyviai įvertinama situacija organizacijoje, pateikiami ekspertiniai sprendimai, efektyviai valdomas projektas, pokytis įgyvendinamas geriausiu įmanomu būdu.

**TMD partners patirtis:** Klientų aptarnavimo, pardavimo procesų, standartų, motyvacinių sistemų kūrimas ir tobulinimas.

**TMD partners konsultacijų tikslas** - konsultuoti konkrečios įmonės vadovą ar darbuotoją iš anksto apibrėžtu klausimu, numatant būsimą konsultacijų trukmę bei tikėtiną rezultatą.

**Procesas:**

- Individualus konsultanto pasiruošimas susitikimui;
- Susitikimas, kurio metu pateikiamos ekspertinės rekomendacijos.

**Nauda klientui:**

- Galimybė greitai gauti kokybišką atsakymą, patikrinti savo sprendimą.

**TMD partners patirtis:** Konsultacijos klientų aptarnavimo, pardavimo procesų, motyvacinių sistemų, prekės ženklų ir įvaizdžio stiprinime, įmonės produktų ir paslaugų pristatymų kūrime, padalinio veiklos planavimo, strateginių, plėtros, naujų klientų paieškos, klientų segmentavimo ir pan. srityse.

**TMD partners konsultacijas teikia:**



**Vilius Žemaitis,**



**Sandra Stankevičienė**



**Dainius Peldžius,**



**Darius Pietaris**

Išsamesnius konsultantų aprašymus rasite nuorodoje <http://www.tmd.lt/index.php?pid = 13>