



POTENCIALIŲ VERSLO PARTNERIŲ KONTAKTŲ PAIEŠKOS BEI DVIŠALIŲ SUSITIKIMŲ ORGANIZAVIMO PASLAUGOS ATMINTINĖ

Paslauga apima konsultacijas dėl tinkamo įmonės prisistatymo ir informacijos pateikimo konkrečioje rinkoje ir individualaus vizito organizavimą įmonei su atrinktais ir norinčiais bendradarbiauti užsienio partneriais (iki 5 partnerių). Pirminis užsienio įmonių interesas dėl galimo bendradarbiavimo su Lietuvos įmone identifikuojamas prieš vizitą.

Paslaugos suteikimo procesas:

- LR Diplomatinės atstovybės konsultacijos dėl tinkamo Jūsų įmonės prisistatymo potencialiam verslo partneriui;
- iki 5 potencialių užsienio partnerių kontaktinių duomenų paieška;
- Jūsų įmonės pristatymas ir pirminis interesų identifikavimas;
- Iki 5 individualių vizitų organizavimas;
- susitikimų grafiko parengimas (vieta, laikas).

* Šalys, kuriose teikiama paslauga: Vokietija, Prancūzija, Jungtinė karalystė, Norvegija, Švedija, Kinija, Izraelis, JAV, Baltarusija, Rusijos Federacija, Ukraina.

Užduoties vykdymo procesas:

- „Versli Lietuva“ su Lietuvos įmone pasirašo kontaktų paieškos sutartį.
- Diplomatinei atstovybei pateikiamas Lietuvos įmonės profilis, identifiikuotas poreikis / potencialaus kliento / partnerio profilis užpildant anketą. Anketos nuoroda:
<https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSc0Ah9GekLc8AX9jGe8nZRINhIQ38OgCVgWfH037ea9jNZg9Q/viewform>
- Ambasados atstovas / komercijos atašė savarankiškai per savo kontaktų tinklą suranda įmonių vadovų kontaktus.
- Potencialiam partneriui pristato Lietuvos įmonę.
- Inicijuoja susitikimą.
- Patvirtinus susitikimą, ambasados darbuotojas nedelsiant informuoja Lietuvos įmonės atstovą bei VŠĮ „Versli Lietuva“ atstovą apie susitikimui suplanuotą laiką.
- Esant daugiau nei vienam susitikimui, DA atstovas pateikia detalų susitikimų grafiką.
- Lietuvos įmonės atstovas paruošia visą reikalingą papildomą informaciją susitikimui.
- Šalys supranta, kad potencialių verslo partnerių bei dvišalių susitikimų organizavimo paslauga neužtikrina ir negarantuoja, kad suorganizuotų su potencialiais užsienio partneriais susitikimų metu Įmonė pasirašys bendradarbiavimo sutartis. Įmonė sutinka ir supranta, kad sėkmė priklauso nuo Kliento pasiruošimo, įdirbio ir pastangų, kad būtų pasiektas Kliento norimas rezultatas.



Užduotis laikoma įvykdyta, kai:

- LT įmonei organizuoti susitikimai su (Šalies) įmonės atstovais atsakingais už prekių/paslaugų užsakymus.
- LT įmonė dalyvavo susitikime ir pristatė savo prekių/paslaugų eksporto potencialą potencialiems partneriams.
- LT įmonėms organizuota iki 5 susitikimų.

Šalių įsipareigojimai ir atsakomybės

- Paslaugos teikiamos Lietuvos įmonei, kuriai Įstaiga yra suteikusi Eksporto diagnostikos konsultacijas, kurių metu buvo įvertinta įmonės, siekiančios eksportuoti arba jau eksportuojančio, brandos lygis, įvertinti įmonės eksporto procesai ir palyginti su kitomis efektyviai veikiančiomis kompanijomis, nustatytos eksporto procesų tobulintinos vietos ir įmonei suteiktos žinios, įrankiai ir priemonės nustatytiems trūkumams šalinti.
- Įmonė įsipareigoja tinkamai pasiruošti ir dalyvauti Įstaigos organizuojamose Eksporto diagnostikos konsultacijose, vadovautis konsultacijose gauta informacija ir nurodymais.
- Įmonė turi pateikti „Versli Lietuva“ užpildytą anketą, kurioje būtų aiškiai ir tiksliai aprašytos užsakomos Paslaugos bei sudarytų pagrindą teikti paslaugą, organizuojant dvišalius susitikimus.
- Įmonė įsipareigoja užtikrinti, kad Įmonės dvišaliams susitikimams siunčiami atstovai mokėtų anglų kalbą arba tos šalies kalbą, kurioje vyks susitikimai. Jei Kliento atstovai neatitinka šio reikalavimo, Klientas savo lėšomis turi užtikrinti vertimo paslaugas į šias ir iš šių kalbų.
- Įmonė turi bendradarbiauti su „Versli Lietuva“ bei LR diplomatine atstovybe ir teikti informaciją, reikalingą siekiant užtikrinti tinkamą Paslaugų kokybę organizuojant dvišalius susitikimus. Informaciją įmonė privalo pateikti Įstaigai ne vėliau kaip per 2 (dvi) darbo dienas nuo raštiško (el. paštu) kreipimosi.
- Įmonė įsipareigoja raštu (el. paštu) informuoti suinteresuotas puses apie pasikeitusius įmonės atstovus ne vėliau kaip per 5 darbo dienas, kai tik tokie pasikeitimai įvyksta. Tinkamai ir laiku nepranešus apie tokius pasikeitimus, laikoma, kad Įstaiga organizuodama dvišalius susitikimus veikė pagrįstai ir tinkamai.
- Įmonė įsipareigoja atvykti į LR diplomatinės atstovybės suorganizuotus susitikimus su potencialiais verslo partneriais. Įmonei nesilaikant nurodyto įsipareigojimo, „Versli Lietuva“ negarantuoja, kad verslo partneriais parodys interesą tolimesniam bendradarbiavimui ir pasilieka teisę vienašališkai nutraukti potencialių verslo partnerių bei dvišalių susitikimų organizavimo paslaugą.
- „Versli Lietuva“ Sutarties įgyvendinimui turi teisę pasitelkti trečiąjį asmenį, atsakingą už tiesioginę potencialių verslo partnerių paiešką bei dvišalių vizitų organizavimą (Diplomatinę atstovybę).
- Įmonė įsipareigoja trijų metų laikotarpyje po šioje Sutartyje numatytų Paslaugų suteikimo pateikti Įstaigai informaciją apie užmegztus kontaktus, apie įvykusių pardavimų ar sudarytų sutarčių vertes bei eksporto apimtis.



- Įmonė neprieštarauja ir sutinka, kad Įstaiga viešintų informaciją, „Sėkmės istorijas“ apie Kliento dalyvavimą LR Diplomatines atstovybės organizuotuose susitikimuose bei pasiektus rezultatus.
- „Versli Lietuva“ įsipareigoja tinkamai ir laiku koordinuoti ir organizuoti Paslaugų teikimą, taip pat suteikti visapusišką informaciją Klientui apie teikiamų Paslaugų eigą.
- Šalys supranta, kad „Versli Lietuva“, kaip Paslaugų koordinatorius ir organizatorius, neužtikrina ir negarantuoja, kad suorganizuotų su potencialiais užsienio partneriais susitikimų metu Klientas pasirašys bendradarbiavimo sutartis. Klientas sutinka ir supranta, kad sėkmė priklauso nuo Kliento pasiruošimo, įdirbio ir pastangų, kad būtų pasiektas Įmonės norimas rezultatas.

Paslauga teikiama lietuviškas prekes/paslaugas eksportuojančioms Lietuvos įmonėms. *Verslo partnerių kontaktų bei dvišalių susitikimų paslauga teikiama nemokamai***, kelionės ir nakvynės kaštai dengiami Įmonės sąskaita.

***Sutartis įsigalioja nuo jos pasirašymo dienos ir galioja iki visiško įsipareigojimų pagal šią Sutartį įvykdymo, bet ne ilgiau kaip 1 (vienerius) metus. Šalių rašytiniu susitarimu Sutartis gali būti pratęsta dar 1 (vieneriems) metams.

****Šalyse, kuriose nereziduoja Komercijos atašė /ekonomistas diplomatas , galimybė teikti paslaugą, bus svarstoma individualiai.